



Μια μεγάλη αλήθεια για την Ελλάδα που περιμένει να την σώσουν οι Επενδυτές καταγράφετε στο βιβλίο "Η ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ ΤΩΝ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΩΝ - Επιχειρήσεις για τον 21ο αιώνα" του Engar Parnell

Εκδόσεις Στοχαστής

Μαυρομιχάλη 39 Αθήνα 118 τηλ. 2103601956

σελίδα 233-234

Ένα σημαντικό βιβλίο που περιγράφει τι είναι πραγματικά οι συνεταιρισμοί και πως οργανώνονται για να επιτύχουν.

Από τον επίλογο του βιβλίου

“Οικονομίες υπό ανασυγκρότηση

Όταν εξετάζουμε τα προβλήματα που υπάρχουν ακόμα σε πολλά κράτη του κόσμου, που οι οικονομίες τους χρειάζονται αναστήλωση, έπειτα από μακρές περιόδους εγκατάλειψης ή κακοδιαχείρισης, ανεξάρτητα από τα αίτια, δηλαδή αν είναι κληρονομιά της αποικιοκρατίας, κακή διαχείριση μετά την απόκτηση ανεξαρτησίας, αποτέλεσμα πολέμου ή άλλων συγκρούσεων ή η κατάρρευση μιας τέως κρατικά ελεγχόμενης οικονομίας, παρατηρούμε την ανάγκη ανάπτυξης νέων επιχειρήσεων και εξυγίανσης των παλαιών.

Η ευκαιρία για τους συνεταιρισμούς να παίξουν σπουδαίο ρόλο στην κατάσταση αυτή είναι αξιοσημείωτη. Υπό την προϋπόθεση ότι όσοι έχουν αναλάβει την ανασυγκρότηση των οικονομιών αυτών γνωρίζουν και καταλαβαίνουν το συνεταιριστικό επιχειρηματικό μοντέλο και πώς αυτό προωθείται και στηρίζεται, οι συνεταιρισμοί θα αναλάβουν πολύ σημαντικό ρόλο. Εννοείται ότι τα μαθήματα που πήραμε από προηγούμενες λανθασμένες προσεγγίσεις στην ανάπτυξη συνεταιρισμών στο παρελθόν πρέπει να ληφθούν σοβαρότατα υπόψη. Το επανεφευρεμένο συνεταιριστικό μοντέλο μπορεί να χρησιμοποιηθεί σε καταστάσεις που στόχος είναι η αναμόρφωση της οικονομίας, διότι σε τέτοιες καταστάσεις δεν είναι δυνατό να αναμένεται απλώς ν' αναγεννηθεί η εμπιστοσύνη των επενδυτών, αλλά είναι ανάγκη να ενθαρρυνθούν λύσεις αυτοβοήθειας και να παρακινηθούν διάφορες ομάδες ενδιαφερομένων να αναλάβουν το καθήκον ν' αναπτύξουν συνεταιριστικές επιχειρήσεις ως άμεση ή έμμεση κινητήριο δύναμη για οικονομική ανάπτυξη και κοινωνική βελτίωση.

Επιχειρηματικότητα - Το ζητούμενο συστατικό

Σε περιόδους οικονομικής παρακμής, ύφεσης ή κρίσης δεν υπάρχουν λιγότεροι πόροι ούτε και μικρότερη επιθυμία για αγαθά και υπηρεσίες σε παγκόσμιο επίπεδο απ' ότι σε περιόδους άνθησης ή οικονομικής εξάπλωσης. Αυτό που μεταβάλλεται είναι η επενδυτική εμπιστοσύνη που οδηγεί στην ανάληψη επενδυτικού κινδύνου σε αναπτυσσόμενες επιχειρήσεις. Κάθε οικονομία που στηρίζεται για τη δημιουργία οικονομικής δραστηριότητας αποκλειστικά στην εμπιστοσύνη των επενδυτών είναι καταδικασμένη να υποφέρει από τις διακυμάνσεις της εμπιστοσύνης αυτής.

Οι επιχειρήσεις που στηρίζονται σε ομάδες ενδιαφερομένων διαφορετικές των επενδυτών έχουν διαφορετικά κίνητρα για τις δραστηριότητες τους. Οι συνεταιρισμοί υπάρχουν για να προσφέρουν μια υπηρεσία στα μέλη τους. Ναι μεν χρησιμοποιούν επενδυτικό κεφάλαιο στη διαδικασία αυτή, αλλά δεν κατευθύνονται απ' αυτό.

Οι επιτυχημένες οικονομίες στηρίζονται στην ύπαρξη ενός συνεχούς οικονομικού διαγωνισμού, που δημιουργείται ευκολότερα όταν υπάρχουν πολλές διαφορετικές επιχειρήσεις ελεγχόμενες από πολλές διαφορετικές ομάδες ενδιαφερομένων.

Παλιότερα εξαρτιόμασταν από τον επιχειρηματία ως άτομο για τη δημιουργία νέων επιχειρήσεων που βασιζόνταν στην εφεύρεση ενός νέου προϊόντος ή υπηρεσίας ή στην εξεύρεση ενός κενού στην αγορά για κάποιο είδος που οι καταναλωτές ήσαν έτοιμοι ν' αγοράσουν. Τώρα βασιζόμαστε περισσότερο στη συλλογική επιχειρηματικότητα για την ανάπτυξη νέων επιχειρήσεων, μολονότι ακόμα εξαρτώμεθα από τη δημιουργικότητα διαφόρων ατόμων μέσα στη συλλογική δομή. Και στην περίπτωση αυτή, δεν πρέπει να βασιζόμαστε στην επιχειρηματικότητα που με τη σειρά της εξαρτάται από επενδυτές για να προωθήσουμε νέες ή επιπρόσθετες οικονομικές δραστηριότητες. Ο ρόλος του επιχειρηματία μπορεί, στην πράξη, αναληφθεί από την ηγεσία ενός συνεταιρισμού (είτε υπάρχοντος είτε μελλοντικού). Πρέπει να προσδοκούμε ότι οι περισσότερες επιχειρήσεις που γεννώνται από τις ανθρώπινες ανάγκες (καταναλωτών, παραγωγών, εργαζομένων ή μελών μιας συγκεκριμένης κοινωνίας) θα οδηγήσουν προς την ανάπτυξη νέων μορφών οικονομικής δραστηριότητας, που θ' αντικαταστήσουν όσες δεν είναι πια βιώσιμες ή θα παύσουν να έχουν κάποιο σκοπό στο μέλλον.”

Ελπίζουμε από τα στοιχεία που έχουν παρατεθεί και από το Δίκτυο ΚΑΠΙΑ, να έχει αναδειχτεί ότι οι συνεταιρισμοί διαχρονικά σε περιόδους οικονομικής παρακμής, επέτυχαν την κοινωνικοοικονομική ανάκαμψη σε διάφορες χώρες σε όλο τον κόσμο, δίχως να χρειάζονται τα χρήματα των επενδυτών.

Τα απαραίτητα κεφαλαία για την ίδρυση συνεταιριστικών επιχειρήσεων, οι οποίες καλύπτουν τις ανάγκες των μελών σε υπηρεσίες ή αγαθά, συγκεντρώνονται από πολλά μέλη που προσφέρουν από λίγα χρήματα, αντί από έναν επενδυτή που προσφέρει πολλά χρήματα απαιτώντας την υψηλή απόδοση των κεφαλαίων του. Τα μέλη των συνεταιρισμών δεν προσδοκούν την απόδοση των (έτσι και αλλιώς μικρών) κεφαλαίων τους αλλά την κάλυψη των αναγκών με υπηρεσίες ή αγαθά από τον συνεταιρισμό τους.